

～原油価格・物価高騰に打ち勝つ!!～ **利益アップの店作り!**

価格競争からの解放と仕入原価対策セミナー



受講無料

地域企業を取り巻く経済環境が目まぐるしく変化し、原油価格・物価高騰の影響により小規模事業者は危機的状況に置かれ存亡の危機に瀕しています。このような厳しい環境を生き抜くためには、時流を捉えた新たなサービスや商品を生み出していく必要があります。そこで本セミナーでは、ウィズ・アフターコロナの時代において小規模事業者が儲かるお店に変わるために「価格競争から解放される店舗戦略と仕入原価対策」で収益化を実現する利益アップの店作りの手法について事例を交えながらわかりやすくお伝えいたします。

講師紹介

(有) 繁盛店研究所 代表取締役・中小企業診断士

ハワード・ジョイマン氏

静岡県清水市出身。自営業の家に生まれ、小さい頃より商売を学ぶ。大学入学と同時に、お笑い芸人としての活動を経験。有限会社繁盛店研究所を設立。その後、お笑い芸人として活動していた経験を活かし、小売店や飲食店、美容室、整体院の客数増加や店内販売活動に、お笑い芸人の思考法や行動スタイル、そして漫才の手法などを取り入れることで、クライアントの業績が着実に向上していく。

また、人気テレビ番組「ガイアの夜明け」にも取り上げられるなど注目を浴びている。



テレビ東京
「ガイアの夜明け」
取材中の一コマ

日時

令和5年9月27日(水)

14:00～16:00

会場

北九州商工会議所 9階ホール

※近隣に有料駐車場があります(駐車場代は各自でご負担ください)

定員

40名 (先着順にて締め切ります。)

対象者

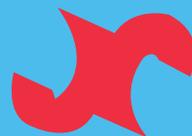
中小・小規模事業者 (会員・非会員問わず)

【主な講座内容】

- ◎ 利益を伸ばす5つの視点
- ◎ 価格競争から解放される商品・メニューの作り方
- ◎ コロナ禍で昨対1000万円伸ばしたお店のやり方
- ◎ これからの時代の利益倍増術

《申込方法・申込先》

- ※ 下記申込書に必要事項をご記入のうえ、FAXまたはホームページでお申し込み下さい。
 - ※ セミナー参加者には、定員を超えてお断りする以外は受付についてご連絡は致しません。
- TEL 093-541-0188 FAX 093-531-1759 (担当：大隈・神崎)



9月27日(水) 開催「価格競争からの解放と仕入原価対策」セミナー受講申込書

北九州商工会議所 行 (FAX 093-531-1759)

※このままのサイズでFAXしてください。

事業所名		TEL	
所在地		FAX	
業種	製造・建設・卸売・小売・サービス・飲食・その他	※業種を○で囲んでください。	
受講者名			

※ご記入いただいた個人情報は主催者からの各種連絡・情報提供のために利用するほか、セミナー参加者の実態調査・分析のために利用することがあります。