


地元企業の魅力発見！北九州市「インターンシップ」事業 受入企業概要書・計画書

企業概要	企業名称	第一生命保険株式会社 九州コンサルティング営業室				QRコード 
	代表者名 (役職・氏名)	支社長 間藤 誠幸 <small>企業(団体)の正式な代表者(例：代表取締役、理事長等)の役職・氏名を記入してください</small>				
	本社所在地	〒812-0024 福岡県福岡市博多区綱場町 1-1 D-LIFEPLACE 呉服町 10階				
	会社URL	http://www.dai-ichi-life-saiyo.jp/				
	従業員数	230名				
	事業内容	生命保険業 (業種：金融業)				
書類送付先等	送付先 (上記と異なる場合のみ)	〒				
	担当部署名	九州コンサルティング営業室				
	担当者名 (役職・氏名)	リクルート担当 小関 麗永				
	電話番号	050-3781-0872				
	メールアドレス	koseki630@daiichilife.com				
学生の申込条件等	対象学生	大学院	大学	短大	専門	高専
			●	●		
	希望学部	<input checked="" type="checkbox"/> 学部不問 <input type="checkbox"/> 希望学部 () <input type="checkbox"/> 希望学部以外は不可				
	受入れに伴う選考	<input checked="" type="checkbox"/> なし <input type="checkbox"/> <u>あり</u> ↓ マッチング後に <input type="checkbox"/> 書類選考あり(合否あり) <input type="checkbox"/> 企業面談あり(合否なし) <input type="checkbox"/> 企業面接あり(合否あり)				
	外国人留学生	<input checked="" type="checkbox"/> 不可 <input type="checkbox"/> <u>可</u> ↓ 日本語レベル <input type="checkbox"/> 挨拶程度 <input type="checkbox"/> 日常会話ができる <input type="checkbox"/> 日本語能力レベル N2 認定 <input type="checkbox"/> 日本語能力レベル N1 認定				
	募集方法	<input type="checkbox"/> 他媒体なし <input checked="" type="checkbox"/> 他媒体あり(媒体名： マイナビ、リクナビ)				
	その他条件	参加対象：女性のみ				
セールスポイント・学生へのメッセージ	地域に根ざした企業として、生命保険業だけでなく行政機関や大学、取引先の企業さまとも連携しながら地域貢献活動にも取り組んでいます。北九州で永く働きたいと思っている方はぜひお気軽にご参加お待ちしております。					

実習の条件 ・ 実習プログラム

実習期間	2026年 8月 24日(月)～ 8月 25日(火)(実働 2日間) 2026年 9月 10日(木)～ 9月 11日(金)(実働 2日間)			
商工会議所経由の 受入人数	各日程(15)名、合計(30)名			
受 入 場 所	部署名・職種	九州コンサルティング営業室 北九州オフィス ライフプロフェッショナル職		
	所在地等	〒802-0003 北九州市小倉北区米町2-1-2 日進小倉ビル5階		
	最寄駅・最寄バス 停からのアクセス	◆最寄駅・最寄バス停からのアクセス JR小倉駅より徒歩10分。南口より平和通りを直進、福岡ひびき信用金庫のある交差点を左折。浅香通りとの交差点向こう角8階建てビルの5階。		
1日の実習時間	14時00分～16時30分(うち休憩 20分)			
日給・時給の支給	<input checked="" type="checkbox"/> なし	<input type="checkbox"/> あり(日給…	円 / 時給…	円/時)
交通費の支給	<input checked="" type="checkbox"/> なし	<input type="checkbox"/> あり()	

日程	内 容	テ ー マ
初日	<ul style="list-style-type: none"> ◆オリエンテーション ◆業界研究・第一生命について・ライフプロフェッショナルについて ◆グループワーク ◆支社長講話 ◆オフィス見学・社員座談会 	<ul style="list-style-type: none"> ◆グループワークテーマ 営業に求められる素質とは？
最終日	<ul style="list-style-type: none"> ◆ライフサイクルゲーム ◆イベント体験 ◆生涯設計シミュレーション体験(自分のライフサイクルプランを作成してみよう) ◆機関長講話 ◆トレーナー座談会 	<ul style="list-style-type: none"> ◆コンサルティング体験 お客さまにお届けしている情報や活動について～ニード喚起の体験をしよう～

※実習内容は予定です。変更の可能性もありますのでご了承ください。